

社内報 3 月号

株式会社NITTOH

株式分割

4 月 1 日付けで、株式を 1 株を 2 株に分割することになりました。これは、発行株式数を増やすことで、売買が活発化することと、投資単位を引き下げることが狙いです。株価は、4 月 1 日に半分にになりますので、1,000 株の取引も今までの半分の金額でできるようになります。持株会で日々購入されている方も、1,000 株の株主に早くなれるようになり、配当や株主優待を早く受けられるようになります。

社内規程の変更

定年退職者再雇用規程が変更され、原則、希望者は全員再雇用される規程となりました。60 歳の定年制は変わりませんが、65 歳まで再雇用される規程となります。また、技能工社員にも資格手当が付くようになり、退職金規程も年数の打ち切りがなくなり、定年時まで増加していくようになりました。

プライムリゾート賢島の改修工事

近鉄電車で伊勢方面に向かい終点にある賢島。3 月 21 日には、大阪、名古屋より新しい近鉄特急「しまかぜ」がデビュー。プライムリゾート賢島が新しく生まれ変わります。その改修工事を法人営業部 2 課の社員及び協力業者さんが、5 日間泊まり込みで実施しました。皆さん、近鉄電車で伊勢志摩へ出かけ、プライムリゾート賢島でお泊まり下さい。



しまかぜ



プライムリゾート賢島



プライムリゾート賢島



プライムリゾート賢島全景

大型ソーラー現場が、数多く完成

今期は、大型のソーラー現場が数多く完成しています。写真の現場は、30kw と 49kw のシステムを設置したものです。



カンパーニュー宮 (30kw)



サンポーリサイクルセンター (49kw)

塩ビシート防水大型現場が完工

岐阜県各務ヶ原市で、大手ゼネコンによる工場建屋の新築現場の防水を、絶縁塩ビシート防水で施工。寒く雪が積もる日もあり苦労しましたが無事工期限内に完成しました。本社営業推進課でメーカーさんと受注活動を行い、施工は大阪の協力業者さんをお願いし、施工管理は阪神営業所で行いました。

新入社員の配属

4 月 1 日に大学を卒業した 4 名の新入社員が入社します。男性 1 名、女性 3 名で、配属先は、営業推進課 1 名、春日井営業所 2 名、名古屋東店 1 名です。

また、事業拡大により、経験者の入社が多くあります。3 月から、東京営業所に大手ゼネコン OB の方が入社され、ビルワークとも連携しリニューアル工事の受注を拡大していきます。4 月には、セブンハウスに大手ハウスメーカーから入社します。春日井営業所にも大手リフォーム会社より営業社員が入社します。東京営業所も 4 月にも設備、防水とも経験者が入社です。営業推進課にも建材メーカーより 1 名入社予定になっています。いろいろな経験者や実績のある社員が加わりますので、次の目標の売上 100 億を目指して、力をあわせて社業発展に頑張りましょう。

BW ニュース

4 月より埼玉県川越市に新しく埼玉支店を設置。大宮の出張所は閉鎖します。交通至便な川越市で営業活動を一元化し、さらなる飛躍を目指します。

コラム「師の威厳と体罰」

スポーツ界、特にアマチュアスポーツ界の体罰漬けの実態が暴かれているが、立派な指導者は、手を出す前にその存在で弟子を畏怖させ、言うことを聞かすものだ。それは、口に出すことはなくても常に胸に抱いている選手への愛情や思い、自分に対する厳しい姿勢、スポーツや仕事に対する真摯な姿勢、そうしたことから備わってくる人格、それが威厳となって現れる。アマチュアスポーツを見ると、指導者が選手以上に熱くなり、勝つと調子になり、負けると必要以上に落ち込み、涙を流す光景が見られる。選手たちの成長、活躍よりも、結果によりもたらされる自分の評価に一喜一憂しているように見える場合すらある。プロのスポーツ界でも一流の選手、指導者は、選手を飲み連れ出して、子分にするというようなことはないそうだ。飲んでおごって、人についてこさせようとするのは能力のない管理職がやることで、それは痛みによって選手を縛るのに通じるところがある。世の中には酒の席に無駄金を使っている管理職が多すぎる。ちょっとおごってもらって、酒の勢いがついて「一生ついていきます」などという部下は必ず裏切る。飲み会は、会話を楽しみ、うまい酒とさかなを味わえば良いのである。暴力による恐怖や酒席をベースとするような指導者と選手、上司と部下の関係は長続きしない。選手は力を伸ばしてもらい、指導者はそれによりチームを勝たせる、上司は部下を育成し、実績を残して会社に貢献する、実利を見据えてお互いが切磋琢磨する。それは、健全でさわやかな関係で、体罰などが入り込む隙間などないように思える。

営業所だより

前略 岐阜営業所より

岐阜営業所は事務所から国宝『犬山城』が見えるので、NITTOH で一番風情のある営業所と自負しています。毎年春と秋には犬山祭があり、夏には花火大会もあるので、交通渋滞に苦慮する事もありますが、花火大会開催の時には、事務所で花火見物もできるすばらしい環境で仕事をしています！

今期は人の入れ替えが多く、営業体制に不安を抱えていましたが、第 41 期は久田所長のもと、若い小野社員や建築経験が豊富な藪下社員といった新しい仲間も加わり、新鮮な気持ちで仕事に取り組める体制が出来上がりました。先日のデール各務原店でのイベントでも、イベントを成功させるためにチラシ作成・集客活動に積極的な意見交換もでき、結果的として過去最高の見積り依頼案件数(11 件)を確保できました。もちろん結果にはまだまだ満足は出来ていませんが、地道な努力で地元のお客様を増やしていきたいと思っています。

デールといえば、最近は営業社員の顔を覚えてくれるお客様も増えてきました。先日、集客のために伺ったお客様宅では、名乗る前に『あ、あの人が来たよ！』とインターホンから声が聞こえ、笑顔で迎えていただきました。とても嬉しい出来事でした。まだまだ十分な実績と言えない営業所ではありますが、こうした地道な努力は必ず実を結ぶと信じて仕事に取り組んでいきます。

現在は営業体制が変わり、社員全員が明るく前向きに仕事をする気持ちに変わっていくのを日々実感しています。第 41 期の新生岐阜営業所にご期待下さい。



犬山城



デールイベント



ちょっと一言

「挑戦」

総務部 主任
浅埜 奈美



お疲れ様です。総務部の浅埜です。

今期も残り 1 ヶ月ですね。みなさんラストスパートに向けて、忙しい日々を送られていることと思います。総務部も新しい期に向けて準備に追われる日々を送っています。

さて、社員のみなさんは年明け、健康診断を受診され、結果表がそろそろ届いている頃だと思います。結果をみて、ホッと安心された方とそうではない方といらっしゃると思いますが、忙しい中でも健康管理には十分に気をつけてください。

ところで私ごとですが、昨年からは語学サークルに通っています。

本格的に学んでいるわけではないので、ここでは何語かは伏せておきます(笑)。

社会人になってからずっと習いごとをする気分にならなかったのですが、少し気持ちに余裕が持てるようになり、新しい挑戦というとおおげさですが、日常生活に変化をつけようと始めてみました。まだまだ初級レベルですが、ちょっとした会話ができるようになったら、かの国へ実践に行きたいと思えます。今は、そのときが来る日を楽しみにしています。

★Happy News★

ご結婚おめでとうございます

★ 阪神営業所 東野さん

1 月結婚

★ 2 課 高野さん

1 月結婚

★ 2 課 峰主任、峰さん(旧姓:小川)

2 月結婚



お誕生おめでとうございます

★ 春日井営業所 出口主任

女兒誕生

資格取得おめでとうございます

★ 2 課 尾崎主任

二級建築士