

49期を迎えて

48期は、結果としてコロナウイルスに翻弄された1年になってしまいました。過剰に反応することなく、冷静に可能な限り通常の活動を維持しようと、皆さんに本心に協力、努力をしていただきました。ただ、1年を通した結果は、緊急事態宣言が発令されていた4月5日と、1月2月の受注状況が大変悪く、特に上半期の業績が大変ひどい結果でした。下半期は、昨年度が消費税増税後の落ち込みがあったこともあり、挽回はできたのですが、結果として減収減益でそれもリーマンショック、消費税増税後の反動減などで前年を下回った年は過去にもありましたが、それを凌ぐ減収幅となりました。緊急事態宣言発令中は、経済よりも感染防止を優先するというわけですから、仕方がないことかもしれません。ただ、もう終わったことは、仕方がありません。そうは言いつつも、下半期は、前年を上回る結果であり、経費を節減し、原価管理も一つ一つの案件で丁寧に行い、利益はしっかり黒字を維持し、また、受注の厳しい中でもお客様からの紹介案件も多くいただき、底力を見せられたかなとも思います。雇用の維持はもちろん、社員の採用も進み社屋への投資も継続して行い、次の五十年に向けて着実な歩みを進めることができました。

49期に向けて、経営的な話は、経営方針発表会やキックオフミーティングなどで話すとして、49期を迎えるにあたり、自分自身で思っていること、そして皆さんにも願うことは、「感染対策はしても、自粛なんか絶対しないぜ。」ということです。我々の仕事は、感染対策をしながら十分変わらず、仕事は出来ます。当社のオフィス環境は、そんなに心配するほど悪いところはないと思います。アクリル板の設置など対応していけば良く、打ち合わせ、来客スペースも同様です。現場など外部の職場もそれほど心配ないと思います。営業面でも、感染対策を考慮すれば、活発に顧客訪問や現調に行き全く問題ありません。また、室内のリフォームなども対策を取りお客様に心配ない旨をアピールしていく必要があります。受注に向けて、イベント、チラシ、法人顧客への訪問活動など、活発に行っていきたいと思えます。また、私生活においても、自粛することなく、元気に楽しんで欲しいと思えます。大勢で集まることなど出来ないこともあるとは思いますが、他に出来ることは沢

山あります。今は、ソロキャンプが流行ですが、山の中では、マスクなど必要ありません。在宅の趣味は、問題ないと思いますが、アウトドアでも、海釣り、川釣り、スキューバダイビング、ウォーキング、マラソン、家庭菜園、日曜大工、山菜取り何でもできます。移動だって、ドライブ、サイクリング、バイクツーリングなど全く問題ありません。考えればできることはいくらでもあると思います。これを機に新しい自分発見につながるかもしれません。大変なことも楽しいことに変換して、仕事も私生活も、バリバリ楽しんで下さい。どうしても2020は、よくわからず「おとなしめ」な生活になってしまった人も多いと思います。倍返しで取り返してやりましょう。そうやって楽しんでいる方が、リフォームの提案はじめ、明るく元気な魅力的な提案が出来るようになると思います。

48期の表彰

部門表彰は、設備事業部東海統括課、法人事業部静岡営業所になりました。売上、利益とも前年を大きく上回り、会社業績に大きく貢献していただきました。静岡営業所は、平成26年4月1日に開設され、7年目にあたる48期で初めての表彰です。佐橋所長代理が、開設から頑張ってきて、三河営業所の社員にも応援していただいて、売上も伸びて利益を上げられるところまで成長してきました。東海統括課は、エネファームの販売が好調で、営業、工務、事務と全員が、良く連携して効率の良い運営ができており、現場品質、顧客満足面でも高く評価できると思います。1年間お疲れ様でした。

個人表彰は、以下の通りです。

<個人表彰>

●セブnhaus事業部 西岡伸樹

2億6千万円の受注獲得。コロナ禍においても、競合他社に負けずに、顧客からの支持も厚く、インスタ等での情報から受注につなげている。

●設備事業部東海統括課 中川夏紀

主力商品であるエネファームを中心に2千3百万円の売上達成。商品知識、施工知識を貪欲に吸収し、昨年より大幅アップの実績を達成。

<新人賞>

●設備事業部東海統括課 小島健

入社2年目で、1億2千万円の売上を達成。東邦ガスの各研修と並行しながら、取引先から厚い信頼を勝ち得て、問題なく売上を達成。

●建設事業部春日井店 菅原悠太

新卒入社2年目で、コロナ禍の中、売上35百万円を達成。また、大きな事故、クレームもなく、今後、更に経験を積み今後の成長に大いに期待。

売上計上の変更

49期より、売上集計表の集計方法を一部変更します。大きな変更は、チャネル別の集計表で、今までエンドユーザーと法人という大きな枠組みにしていたものが、それを元請けとルート営業という枠組みに変更しました。これは、元請けと下請けの受注をより意識して、明確に区別するためです。個別の得意先の集計には変更ないと思いますが、建設業法の厳格な適応と元請けとしての業務を的確に行うためにも、元請け受注の意識を高めていく必要があります。また、元請けの仕事を増やしていこうという狙いもあります。建設業では、元請けが労災を掛ける必要がありますので、元請け現場を正確に把握していないとならないという理由もあります。また、法人顧客から元請けとして受注する機会も増えてきていますし、今後成長させていきたい重要な部分です。また、取引先様の方でも、コンプライアンス意識の高まりで、建設業法の厳格な適応のため、資格者の不足や業種により建設業法資格を取得していない等の理由により、当社が元請けとなり、紹介料だけをもらうという契約に急遽変更になることもあります。当社としても、こうした場合には、資格や届け出など注意が必要です。また、品目別の集計表も、現在の売上内容に合わせて変更していますので、対応をお願いします。

杉山内部監査室長ご勇退

長年、内部監査室長を勤めていただいた杉山室長が、4月15日をもってご勇退されることになりました。3月16日より、後任として南谷勉氏に入社していただいています。南谷室長も、杉山室長と同じく、愛知銀行様のご出身です。

自己チェックシートの変更

自己チェックシートに健康管理の項目を追加しました。今後は、高齢になっても働かなくては行けない時代です。自分自身のために健康増進に努めましょう。健康・体力が働ける条件です。謙虚に真摯に受け止めましょう。

施工事例紹介

- 施工場所 愛知県豊田市
- 工事名 屋根改修工事
- 構造 木造2階建
- 仕様 ウレタン防水



■担当 建設事業部 岡崎店 内海 直行

ももとの屋根の形状が悪く、屋根の真ん中で雨水を受けていたため、建物の老朽化に伴い下の部屋の天井に雨漏れをするようになっていました。一度屋根を撤去して新たに屋根を作り直すことも検討しましたが、リスクと予算面のことを考えて、既設の屋根の上に陸屋根を作り、ウレタン防水の工事を行いました。工期も短縮でき雨漏れも止めることができました。

★Happy News★

資格取得おめでとございます

- ★建設事業部 春日井店 長尾さん
2級建築施工管理技士
- ★設備事業部 東海統括課 伊藤さん
2級管工事施工管理技士
- ★大阪事業部 阪神営業所 東井係長
- ★大阪事業部 奈良営業所 甲地さん
- ★東京事業部 東京西営業所 森田さん
1級防水施工技能士(塩化ビニル系シート防水工作業)

ちょっと一言

「リモート御祈禱」

大阪事業部 阪神営業所
森 雅幸



皆様お疲れ様です。阪神営業所の森です。肌寒い時期もようやく過ぎ去り、暖かい季節となりました。連日騒がれているコロナ関連のニュースも、発生当初は感染者数に一喜一憂していたものの、今では気持ちの面で情報をうまく受け止めながら生活できているのではないかと感じます。また、仕事の面でも安全協議会や研修会等、リモート会議が浸透し、活用されてきております。

さて、私事ですが今年で 42 歳となり、厄年(後厄)となります。気の持ちようと思う部分もあるのですが、これまで一応、前厄と本厄時にお寺で特別祈禱をしてもらっています。特別祈禱とはお寺の本堂に 100 名以上集められ、一斉にお祓いをしてもらうもので、一年間厄除けの効力があるようです。

今年の1月には大阪ではコロナウイルス感染者が急増していた為、特別祈禱を諦めようとしていましたが、ふとお寺のホームページを見てみると、ありました、リモート御祈禱が…。これはスマートフォンより御祈禱申請を行い、決済すると事前録画された御祈禱が視聴できるというものです。その後、御祈禱札が郵送されます。前厄と本厄時に実際にお寺に足を運んで御祈禱してもらっていたので、そもそもこれに御祈禱の意味があるのだろうかと考えたりもしましたが、結局リモート御祈禱を申し込むことにしました。

コロナウイルスの影響で、生活スタイルや意識が変わっていく中、今後リモートの活用が広がっていくのではないのでしょうか。オンラインでの寺院巡りや旅行などもあるようです。

幸い今のところ、厄災に見舞われておりませんが、前向きな気持ちを第一にリモート御祈禱の効力を少しだけ借りて今年一年を乗り切りたいと思います。

入社社員紹介

- ★南谷 勉 内部監査室 室長 65 歳
趣味:ゴルフ、スポーツ観戦
「内部監査の仕事を通じて、会社に貢献出来る人材となる様に努力いたします。」
- ★橋本 真一 大阪事業部 阪神営業所 46 歳
趣味:スポーツ観戦
資格:2級管工事施工管理技士、第二種電気工事士
2級建築施工管理技士(仕上げ)、
給水装置工事主任技術者
「前職は住設機器の営業をしておりました。経験を活かし会社に貢献できるよう頑張ります。宜しくお願いいたします。」
- ★宇都宮 敬吾 建設事業部 春日井店 22 歳
趣味:バレーボール
「一生懸命頑張ります。よろしくお願いします。」
- ★伊藤 あかり 建設事業部 名古屋東店 22 歳
趣味:旅行
「これからよろしくお願いします。」
- ★瀬古 大智 建設事業部 岡崎店 20 歳
趣味:スポーツ、スニーカー
「色んなことに挑戦していきたいです。よろしくお願いします。」
- ★藤原 恭子 セブンハウス事業部 22 歳
趣味:音楽鑑賞、書道
「1日でも早く貢献できるよう頑張ります。よろしくお願いします。」
- ★狩俣 樹 法人事業部 東海営業所 22 歳
趣味:サイクリング
「これから頑張ります。」
- ★福田 直輝 設備事業部 関東統括課 22 歳
趣味:TRPG、散歩
「よろしく願い申し上げます。」
- ★生山 和樹 設備事業部 東海統括課 18 歳
趣味:音楽鑑賞、YouTube を見る
「これから社会人としていろんなことを頑張っていきますので よろしく願いします。」
- ★阿部 晴汰 大阪事業部 京滋営業所 22 歳
趣味:一人で旅行に行くこと
「一生懸命頑張りますので、よろしくお願いします。」
- ★仮谷 優志 大阪事業部 奈良営業所 18 歳
趣味:音楽を聴くこと、ピリヤード
「色々迷惑をかけてしまうと思いますが、よろしくお願いします。」
- ★酒井 元稀 大阪事業部 北陸営業所 22 歳
趣味:ドライブ、ゲーム、読書、スポーツ観戦
「精一杯頑張りますので、よろしくお願いします。」
- ★武井 倅也 東京事業部 東京中央営業所 22 歳
趣味:ランニングをすること
「ご指導のほどよろしくお願いいたします。」